



Letko, Brosseau & Associés Inc.

## Conseiller principal en Investissement

**Letko, Brosseau & Associés** compte parmi les principaux gestionnaires de placements mondiaux indépendants du Canada. Fondée en 1987, la société offre une gamme diversifiée de solutions de placement à une clientèle canadienne et internationale. Nous croyons que notre vision des affaires jumelée à une approche de recherche fondamentale, une culture reposant sur des bases éthiques solides et un engagement fiduciaire prioritaire envers nos clients expliquent notre croissance et notre réussite à long terme. Par des interventions actives et soutenues auprès des sociétés dans lesquelles nous investissons, nous tâchons de contribuer à des changements positifs tout en procurant un rendement élevé à nos clients.

La principale mission du Conseiller principal en Investissement est de dispenser des conseils judicieux à notre clientèle. À titre de personne-ressource d'un groupe de clients institutionnels et privés, il sera responsable de passer en revue les compositions d'actif et les politiques de placement, d'expliquer les décisions relatives au portefeuille et de discuter des perspectives de placement de la société.

Le Conseiller principal en Investissement entretiendra et renforcera les relations avec la clientèle existante, en plus de collaborer avec différents services pour améliorer les programmes de soutien de la clientèle et accroître la satisfaction et l'engagement des clients. La personne pourra aussi participer à l'accueil des nouveaux clients.

### Principales responsabilités :

#### Gestion des relations avec les clients

- Agir comme personne-ressource fiable et établir des liens avec les clients qui lui sont confiés pour nouer des relations d'affaires solides
- Rester au fait de la stratégie de placement de la société, de ses perspectives économiques et de l'évolution des marchés des capitaux
- Communiquer régulièrement avec les clients actuels et potentiels ainsi qu'avec des intermédiaires pour leur faire part de la stratégie de placement de la société, de sa philosophie et de ses perspectives économiques ainsi que de l'évolution prévue des marchés des capitaux
- Passer en revue les politiques de placement et compositions d'actif et recommander des changements au besoin
- Tenir les clients au courant de l'évolution de leur portefeuille au moyen de documents, de courriels, d'appels téléphoniques et de présentations en personne
- Répondre aux demandes de renseignements des clients sur les titres qu'ils détiennent, la stratégie de placement de la société, ses prévisions économiques et d'autres questions touchant leur portefeuille
- Traiter et surveiller les opérations des clients en s'assurant de leur conformité
- Assurer la liaison avec des dépositaires, comptables, consultants et autres intervenants au nom des clients
- Examiner les comptes dans le cadre de l'obligation de connaître son client (CVC)
- Contribuer à la croissance des revenus en développant un réseau de recommandations

# LetkoBrousseau

- Rencontrer les nouveaux clients, satisfaire aux exigences CVC et évaluer leurs besoins de placement

## Profil recherché :

- Diplôme universitaire en finance, en économie ou dans une discipline connexe (MBA/MSc, un atout)
- Au moins cinq ans d'expérience dans un poste similaire (gestionnaire de portefeuille, directeur des relations avec la clientèle, etc.)
- Titre de CIM ou de CFA, un atout
- Capacité de s'exprimer en français et en anglais tant à l'oral qu'à l'écrit, un atout

## Portrait du candidat idéal :

- Esprit d'analyse aiguisé, excellentes aptitudes pour l'analyse financière et expérience des marchés des capitaux
- Approche client impeccable
- Satisfaction des exigences d'inscription à titre de conseiller en placement de l'AMF, de la CVMO et des autres organismes provinciaux compétents
- Capacité de résumer des rapports de recherche et de relever les idées clés dans la thèse de placement
- Souci du détail
- Excellentes aptitudes pour les présentations et la communication de vive voix
- Capacité d'acquérir de nouvelles compétences et de nouvelles connaissances

## Salaire et avantages sociaux :

- Programme de rémunération très compétitif comprenant un programme de boni et d'un régime d'intéressement
- Accès dès le premier jour à une couverture d'assurances médicale, dentaire et vie, ainsi que d'assurance invalidité de courte et longue durée
- Programme d'aide aux employés et à leur famille et télémédecine
- Contribution de l'employeur à un régime de participation différée aux bénéfices (RPDB)

Notre mission est de créer un environnement favorable et inclusif où chacun peut réaliser son plein potentiel.

Si ce défi vous intéresse, veuillez envoyer votre CV à **[david.despres@lba.ca](mailto:david.despres@lba.ca)**.

Nous remercions tous les candidats qui auront postulé, mais ne communiquerons qu'avec ceux retenus pour une entrevue. Le masculin n'est utilisé que dans le but d'alléger le texte.